



**GeniusReport**  
simply younique

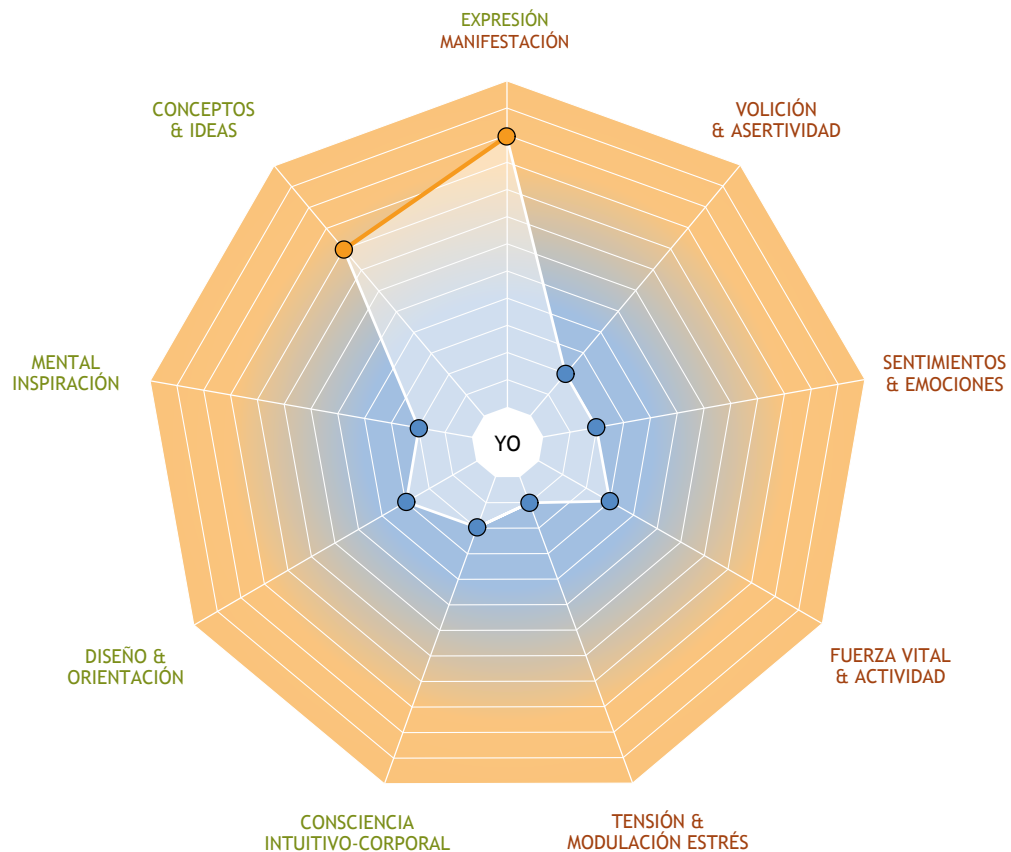
Daniela Lucero

Español

# 1

## MI CAMPO DE POTENCIAL

El Campo de Potencial Genius (área en blanco) muestra cómo se despliegan mis 9 potenciales de genialidad.



- Allí donde el Campo de Potencial en blanco se abre de par en par hacia el exterior, puedo avanzar con gran autodeterminación. Ahí es donde puedo impactar fuertemente en mi entorno y en los demás.
- Donde el Campo de Potencial en blanco se expande menos hacia afuera, otras personas pueden acercarse a mí e influirme. Noto el impacto que aportan a mi vida.
- Las líneas de color naranja muestran los aspectos que están conectados y cómo funcionan conjuntamente.

2

## MIS TALENTOS Y CAPACIDADES ESPECÍFICOS

Cada individuo cuenta con talentos y habilidades que repercuten en cada proyecto de colaboración. Cuanto mejor empleo estos talentos, más satisfactorio es mi trabajo.

### COORDINACIÓN EMPÁTICA

Soy hábil comprendiendo a las personas y los sistemas. De ahí mi don para guiar y coordinar a los demás. Al hacerlo, mi objetivo es siempre apoyar a los demás a progresar. Me encanta comprender los sistemas y hacerlos prosperar.

### INFLUENCIA POR VISIÓN GENERAL

Me gusta observar el mundo a vista de pájaro para lograr una visión general objetiva. Desde esta posición desarrollo mis habilidades individuales a lo largo de mi vida y puedo convertirme en un influyente ejemplo para los demás.

### ESTRUCTURACIÓN PRODUCTIVA

Sé cómo explicar mis percepciones individuales y así transformar los puntos de vista existentes. Puedo contribuir a la utilización eficiente y bien estructurada de la energía. Una de mis mayores preocupaciones es el aumento de la productividad en los procesos.

### ALTO POTENCIAL PERCEPTIVO

Soy muy hábil a la hora de percibir la naturaleza y los objetivos de las personas y por lo tanto puedo reaccionar frente a ellos. Mis cualidades y talentos se revelan con fuerza en cooperación con otros. Tengo un buen olfato sobre con quién cooperar para beneficiarme.

3

### REALIZACIÓN - FUNCIÓN EN EL EQUIPO - INFLUENCIA

#### 3.1 CÓMO PUEDO REALIZARME



- 54** El aspecto SOCIAL que puede tener un amplio impacto en la población.
- 11** El aspecto COMUNITARIO que puede concretarse en estrecha cooperación con otros.
- 35** El aspecto INDIVIDUAL que puede lograrse gracias a la expresión creativa del individuo.

#### 3.2 MI FUNCIÓN PREFERIDA EN EL EQUIPO

**"COORDINADOR", coordinador, reflexivo, con discernimiento**

Me muestro bastante indeciso cuando se trata de trabajar en equipo, interviniendo sólo cuando me doy cuenta de que el equipo va en la dirección equivocada o cuando la productividad o el éxito están en juego. Sólo entonces puedo hacer mi aportación en calidad de coordinador.

#### 3.3 EL POTENCIAL BASE\* (qué aspectos de las organizaciones refuerzo)



- 10** Fortalecimiento de la GESTIÓN y la ADMINISTRACIÓN
- 0** VENTAJA COMPETITIVA y ÉXITO EN EL MERCADO
- 41** PLANIFICACIÓN-GESTIÓN DE RECURSOS pro-objetivos
- 19** Promover la COMUNICACIÓN e INTERACCIÓN
- 18** MANTENER la sostenibilidad de la estructura
- 12** Impulsar la INNOVACIÓN y el CAMBIO

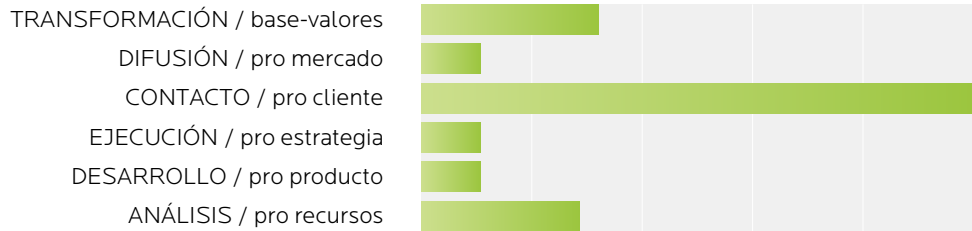
\*) El POTENCIAL BASE describe cómo un individuo influye en una organización a través de su sola presencia. Los aspectos del POTENCIAL BASE no revelan cualidades o habilidades personales, sino que indican el efecto involuntario de un individuo en una institución o en las fuerzas organizativas de una organización.

4

**CÓMO ME PUEDO DESARROLLAR CON AUTENTICIDAD**

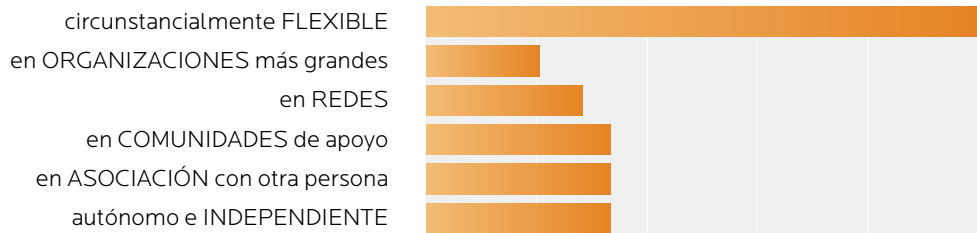
Dependiendo de ciertos ambientes o circunstancias, cada individuo puede desarrollarse mejor o peor. Las condiciones que son óptimas para mí son estas.

4.1 MI PERFIL DE TALENTO



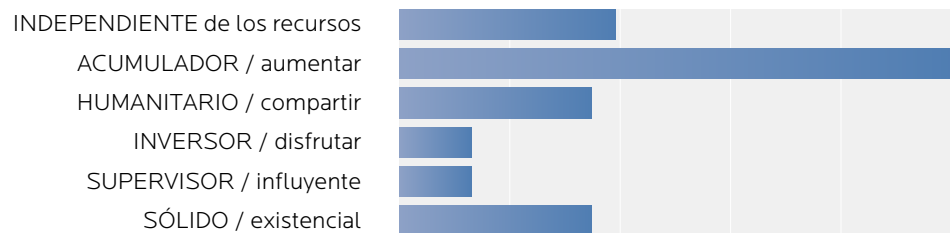
Palabras clave sobre el talento "CONTACTO": orientado hacia cliente, empático, sensible, personal. Por ejemplo: ventas, servicio al cliente, comunicación, asistencia

4.2 MI PERFIL COOPERATIVO



Puedo desenvolverme bien en cualquier modalidad de cooperación porque lo importante es que sea flexible y que aporte mis contribuciones en función de la situación. Al hacerlo, puedo ejercer un amplio impacto colectivo.

4.3 MI PERFIL DE PROSPERIDAD



Tener suficientes recursos disponibles me da una sensación de seguridad e independencia. Tiendo a acumular recursos materiales para tener reservas. Cuando utilizo los recursos actúo de forma económica y adecuada.

5

## LA TOMA DE DECISIONES

La forma en que tomo decisiones se fundamenta en los siguientes tres componentes:

### 5.1 CÓMO FUNCIONA MI MENTE



- 15** % El aspecto **LÓGICO** que capta los detalles e identifica los hechos para planear un futuro más seguro.
- 23** % El aspecto **ABSTRACTO** que recoge las experiencias pasadas con el fin de aprovechar su valor y significado.
- 62** % El aspecto **INDIVIDUAL** que se afana por comprender para conformar el presente.

### 5.2 LOS FUNDAMENTOS DE MI TOMA DE DECISIONES



- 39** % El aspecto **PRÁCTICO** que decide intuitivamente lo que es o no factible y viable en la práctica.
- 26** % El aspecto **EMPÁTICO** que considera el impacto de una decisión sobre las emociones de otras personas.
- 35** % El aspecto **MENTAL** pretende justificar teóricamente las decisiones y probarlas científicamente.

### 5.3 CÓMO TOMO MIS DECISIONES

**espontánea / revocable**

**exhaustiva / sostenible**



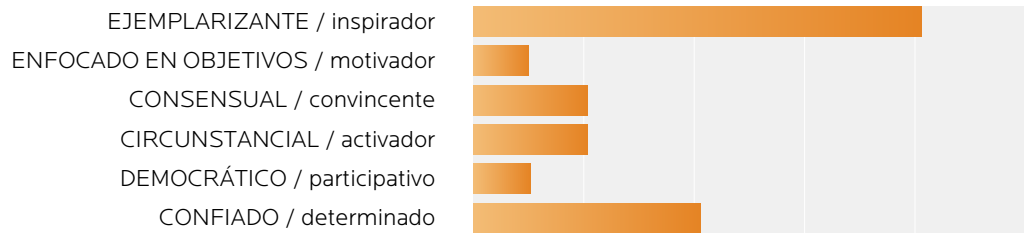
Prefiero discutir las decisiones tanto propias como ajenas con otros, en mi papel de consejero.

6

**MI ESTILO DE LIDERAZGO AUTÉNTICO**

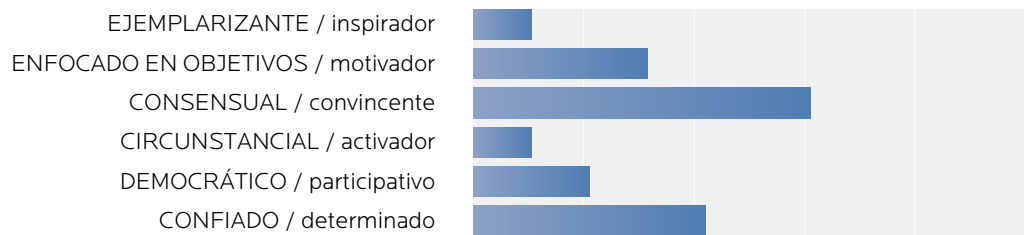
Cada persona es un líder en una u otra situación. La forma en que uno se ve a sí mismo y la forma en que le ven los demás varía de persona a persona.

**6.1 LO QUE PERCIBEN LOS DEMÁS (TERCERAS PERSONAS)**



Como líder, inspiro a otros. Mi equipo está encantado de seguir mi modelo.

**6.2 CÓMO ME VEO A MI MISMO (AUTO-PERCEPCIÓN)**



Prefiero un estilo de liderazgo consensuado e involucrar a mi gente en la toma de decisiones. En caso de que otros carezcan de argumentos convincentes, yo mismo trato de encontrarlos.

**6.3 PERFIL DE LIDERAZGO (CÓMO GUÍO Y ME GUSTA SER GUIADO)**



7

**MI COMPORTAMIENTO GENUINO**

7.1 EN NEGOCIACIONES



En negociaciones, mis mejores resultados los logro equilibrando las condiciones.

7.2 RESPECTO DE LA COMPETENCIA



Prefiero la cooperación, ya que en general me da mejores resultados.

7.3 CONCEPTOS E IDEAS CUANDO COOPERO CON OTROS



Disfruto elaborando conceptos e ideas y los aprovecho cuando coopero.

7.4 AL ENTRAR EN CONTACTO CON OTROS



En las interacciones soy más observador y respondo a sus propuestas.

7.5 EN CONFLICTOS EMOCIONALES



Intento equilibrar posturas porque prefiero los argumentos racionales.

7.6 EN SITUACIONES ESTRESANTES



Puedo aumentar mucho mi ritmo de trabajo en situaciones estresantes.



## 8

**MOTIVACIÓN Y COGNICIÓN**

## 8.1 LA MOTIVACIÓN SUBYACENTE A MI PENSAMIENTO Y MI ACTUACIÓN

**ESPERANZA Y CONFIANZA**

Lo que me motiva es la esperanza y la confianza en que las cosas se desarrollarán positivamente. Mi vida está llena de optimismo que me permite emprender nuevos o muy especiales caminos. Para mí es la calidad de vida lo que cuenta y disfruto en el encuentro con lo inusual y excepcional.

## 8.2 MI PERSPECTIVA DEL MUNDO

**TOMÁRSELO TODO PERSONALMENTE**

Mi percepción está conformada por el hecho de que relaciono todo lo que sucede a mi alrededor, conmigo mismo. Me tomo mi vida y todo lo que pasa en ella muy personalmente. Desde esta perspectiva, dispongo de una buena base para desarrollar y vivir mi individualidad. Como consecuencia, trato a los demás como me gustaría que me trataran a mí.

## 8.3 MI MODO DE ACCIÓN Y MI MODO DE RELACIÓN

**ACTIVIDAD MENTAL CON DESCANSO FÍSICO**

Un estilo de vida físicamente relajado es muy importante para mí porque consigo concentrarme muy bien en ese estado. Estoy receptivo a las preocupaciones ajenas y puedo lograr mis objetivos atendiendo a sus intereses. Mentalmente, estoy siempre activo y presente en el momento. Me hace feliz “vivir en el flujo” y siempre me muestro flexible.

## 8.4 CÓMO ADQUIERO Y PROCESO LA INFORMACIÓN

**CENTRADO EN LOS DEMÁS**

Me interesan las relaciones y puedo concentrarme óptimamente en los demás. Percibo muchas cosas en ellos y me percato de sus preocupaciones. Tengo buen ojo para los detalles y acumulo gran conocimiento. Mi estrategia es concentrarme en lo que puede ser esencial y valioso para mis semejantes.

9

## MI PERSPECTIVA DE DESARROLLO

Las siguientes características pueden, en su forma más positiva, determinar mi acción. Aquellas que aún no he desarrollado constituyen mi potencial evolutivo.

### 9.1 MI PROGRAMA

**Sé que hacer un balance concienzudo es la base del desarrollo.**

Me puedo adaptar al curso de los acontecimientos y hacer frente a lo inevitable.

### 9.2 LO QUE RESPALDA MI PROGRAMA

**Sé que la confusión forma parte de los cambios y cuándo tomar medidas efectivas.**

Cuando se impide el progreso, tengo la energía para superar esos obstáculos.

### 9.3 MIS DONES MENTALES

**Dispongo de la fuerza para superar las dificultades iniciales y organizar el caos creativo.**

Puedo mejorar mi estado de ánimo cooperando con personas fuertes.

### 9.4 EN LO QUE SIEMPRE PUEDO CONFIAR

**Mi gran intuición me ayuda a obtener el éxito material.**

Me permito expresar mis ideas individuales con claridad y así atraigo la atención.

### 9.5 DONES PARA DESARROLLAR A LO LARGO DE MI VIDA

**Con paciencia y en el momento adecuado, realizo mis tareas creativas.**

Cuando sé que mis conocimientos son apreciados, puedo aceptar las críticas.

### 9.6 LO QUE COMUNICO A SABIENDAS Y SIN SABERLO

**Puedo favorecer las modificaciones necesarias realizando los acuerdos adecuados.**

Sé hacer valer mi influencia con resolución y habilidad táctica.

10

## MI PERSPECTIVA DE DESARROLLO (CONTINUACIÓN)

### 10.1 MIS VALORES EN LA VINCULACIÓN

Puedo reconocer y utilizar los talentos de los demás gracias a una escucha atenta.

Entiendo que las empresas de riesgo tienen que estar bien preparadas para tener éxito.

### 10.2 TALENTOS PARA PERFECCIONAR

Antes de expresar mis estados de ánimo me contendré cuidadosamente.

Sé cómo estimular a los demás y contagiarles el entusiasmo.

### 10.3 MI CLAVE PARA EL BIENESTAR Y LA PROSPERIDAD

La madurez es el requisito previo para ejercer influencia y para la realización personal.

Puedo usar mi fuerza de voluntad con autoconfianza y persistencia.

### 10.4 LO QUE ME EXIGE DISCIPLINA

Sé transmitir las ideas de interés práctico con inspiración.

Sé ejercer mi influencia con confianza y autoridad.

### 10.5 LO QUE ME HACE ÚNICO

Aunque el riesgo parezca alto, estoy listo para luchar por algo que sea relevante.

Persigo un objetivo con el máximo empeño si estoy convencido de su viabilidad.

### 10.6 POTENCIAL POR DESCUBRIR

Estoy atento a los ritmos para evitar actividades estresantes innecesarias.

Tengo la perseverancia de mantener mi ritmo y mis hábitos.

### 10.7 MI HORIZONTE DE DESARROLLO

Mi intuición me ayuda a detectar y rechazar lo que es de calidad inferior.

## **MÁS INFORMACIÓN**

El GeniusReport es un extracto informativo que se ha obtenido de un método subyacente. Puedes encontrar explicaciones sobre las características concretas del GeniusReport en los vídeos tutoriales y en el Manual del GeniusReport, descargable en la página web. Un Consultor Genius te ayudará a obtener una comprensión más detallada y profunda del mismo.

**[www.geniusreport.net/coaches](http://www.geniusreport.net/coaches)**

**[www.64keys.com](http://www.64keys.com)**

El GeniusReport® es una marca registrada internacionalmente por 64keys Media GmbH. Este GeniusReport fue elaborado con el software 64keys. Todos los derechos reservados - © 64keys Media GmbH.